

# 开放强市产业立市进行时

## “创意梦想家”袁建华

□本报记者 谭明 通讯员 邓朝晖 周乐易

11月24日,全国劳动模范和先进工作者表彰大会在北京人民大会堂隆重举行。我市共有6名全国劳动模范和先进工作者受表彰。其中,湖南中烟常德卷烟厂技术员袁建华荣获“全国劳动模范”称号。袁建华是常德卷烟厂卷包车间的技术员,同时也是湖南中烟公司的首席专家。因为点子多、创新多,所以在常德卷烟厂,大家都喜欢叫他“创意梦想家”。

袁建华是1990年大学毕业后分配到常德卷烟厂。他因此与电结缘,从车间的电工到设备工程部的电气主管,常德卷烟厂电气技术五级专家、企业首位主任工程师。用他自己的话说,他这一辈子就是为“电”而生。他的同事介绍,他也有过离开车间从事管理工作的机会。但是,他想了想,觉得可能不太适合,就放弃了,一头扎进电气技术的深海里,越钻越深。他说,其实如果只图混日子,做电工也没那么辛苦。但如果对自己要求高,电气技术是学不完钻不完的。这些年,他从车间一名普通的电工,到先后参与常德卷烟厂几大技术改造项目并成为电气主管,他的专业成绩为行业专家所公认,成为行业内电气方面响当当的人才。

正因为他“靠得住”,1999年,常德卷烟厂联合工房项目上马。厂方计划在新车间中应用自动化物流系统。这在当时全国烟草行业都是首次,是非常先进的领域。这套系统事关整个生产流程,稍有差池,不仅整条生产线都可能面临更换,而且还会影响到全厂的生产。在担任项目负责人时,摆在当时常德卷烟厂负责人案头的有6个人,除了袁建华是主管车间电气技术的普通工人外,其余的都是厂里的中层负责人。这些人无论是资历、年龄、职务都在他之上。但是,领导最终选定的项目负责人却是袁建华。

2008年,常德卷烟厂开始芙蓉王专线的管控系统建设,其技术的先进性、复杂程度相比传统工艺模式下的系统是一次质的跨越,为此常德卷烟厂还申报了国家烟草专卖局中式卷烟烟丝生产线重大专项的研究课题



袁建华(左一)正在与同事在车间里讨论技术问题。本报通讯员 李曼 摄

“芙蓉王品牌制丝生产线核心技术研究”。作为芙蓉王制丝生产线管控系统建设技术负责人,他克服技术难度大、项目实施单位众多、系统接口复杂等诸多困难,通过几年努力,拿下了这个课题。2009年通过公司技术中心的调试验收,2010年投入生产试运行,2011年作为国家局技术创新八大专线中的第一个通过了验收。系统在离散与构件化、数字虚拟与优化等方面,为行业在复杂工艺情况下的管控技术实现提供了参考模型。

用袁建华自己的话说,这些年,他养成了“瞎捉摸”的习惯。但是,就是这种“瞎捉摸”出来的技术革新成果、发明创新、新技术应用等,却为常德卷烟厂节约了成本,增加了效率。

2018年,袁建华作为公司“智能制造”小组核心研发成员之一,投入到常德易地技改工程建设,为打造行

业“智能工厂”出谋划策。

在构思“智能制造”之初,袁建华围绕“如何在未来的工厂建设中更多地体现智能,让生产设备和系统尽可能多地自主处理价值链”反复思考,提出了辅助决策、模型构建、工业APP。而今,这个构想被证实可行后,已应用到了新工厂的建设。

袁建华一直在常德卷烟厂生产一线工作。他在车间里摸爬滚打30年,专注电气技术,围绕生产难题和技术瓶颈开展多项技术攻关和技术革新,凭借追求极致的工匠精神和职业蜕变;他先后发表《温湿度独立控制系统在卷烟厂车间的应用》等学术论文5篇,获得《基于HT水分补偿的前馈和反馈的叶丝干燥方法系统》等国家专利7项。近年来,他积极参与公司智能制造项目,完成了

新工厂卷包集成控制系统建设方案、技术方案、系统设计规范等工作,参与智能制造MES和其他集成系统的技术探讨,为新常烟建设和公司智能制造贡献智慧。与此同时,袁建华还参与建立了芙蓉王劳模创新工作室,带领团队完成了“搭建高速机电技术实验平台”等5项劳模创新工作室项目,并组织编写《AB集成运动控制系统》等12项培训教案。

袁建华说,他今天的业绩离不开企业的培养。“在我们厂里,每个岗位都没有天花板。只要你肯干、肯努力,总有你施展空间的的地方,在不同的领域、不同的岗位,总能有体现你价值的地方。”袁建华告诉记者,他将充分发挥劳模的先锋模范作用,积极分享自己30年来的从业经验,带领团队成员成为知识型、技能型、创新型劳动者,为企业的发展积蓄力量。

## 绿色转型迸活力

□本报记者 曾轶文图

11月26日,寒风凛冽。走进湖南金能机械制造有限公司生产车间,工人们身穿工作制服,头戴安全帽,热火朝天地焊接、切割、组装机械设

备。这是一家机械制造公司,主要生产民用爆破成套生产装置、钢制压力容器、搅拌机专用高压水箱、餐厨垃圾处理系统、乡镇污水处理系统、雾炮等。“今年截至9月末,公司总营业收入接近4000万元,预计全年营业收入5000万元以上。去年全年营收4800万元。”公司负责人莫宏永介绍,今年,公司销售的环境保护类产品占总营收的33.5%,民用爆破类产品销售占比19.4%,重型设备配套件销售占比39.4%,其他产品销售占比7.7%。受疫情影响,公司民用爆破产品销量较往年减少,但由于雾炮车的除尘消毒功能,公司生产的雾炮(即雾炮车上的主要配件之一)销量增至300台,公司总体销售收入比去年有明显增长。

作为我市的老牌工业企业,金能机械的诞生要追溯到2001年。时年,原常德二纺机的副厂长莫宏永联合原厂的100多名下岗工人创办了常德恒一机械工程有限公司。公司成立初期,主要生产各类机械的配件产品。2005年,莫宏永在不断摸索和朋友的介绍下,开始与长沙矿冶研究院合作,利用矿冶的人才与研发,生产加工民用爆破乳炸药连续自动化生产系统。“民爆行业属于高危行业,正是它的危险属性,导致相关产业发展缓慢。我们的民用爆破乳炸药连续自动化生产系统在全国都处于领先水平。”莫宏永说,因民用爆破类产品更迭周期较长、客户较稳定,市场占有率趋于饱和,2017年,他决定转型。莫宏永找到了合作伙伴盈峰中联城市环境服务有限公司,联合推出了餐厨垃圾处理系统、乡镇污水处理系统和雾炮车等相关产品。“乡镇污水处理系统上市较早,仅2018年就销售了百余套。餐厨垃圾处理系统去年一上市就卖了四五套。今年,常德市也计划购入一套,处理江北城区餐厨垃圾。”

金能机械的明星产品雾炮的研发过程颇为曲折。“起初,我们设计雾炮是用来给爆破现场除尘。”金能机械总工程师李喻波说,因民用爆破的特殊性,雾炮的射程设计要求较高。而这个射程就是研发的难点。2017年,李喻波牵头与盈峰中联联合研发雾炮,为了攻破射程80米的难题,他们足足做了2个月的试验,手工制作叶轮核心机器,往往一钻进实验室就是三天两宿。历经半年的研发设计,雾炮“诞生”。如今的雾炮射程范围广,有80米、100米、120米和150米。

“今后,公司在维护并升级现有的民用爆破技术及装备研发制造的同时,还要积极向环保产业转型。”莫宏永说,“十四五”期间,公司研发部要尽快完善雾炮产品的系统系列化及各种工况情况下的技术定型工作。同时,还将与本地高校合作研发新的环保类产品,自主研发销售,扩大环保产业市场的占有率,走稳绿色转型之路。



金能机械生产车间

## 我市创新“信易贷”机制助力信用资本转化

■今年发放信用贷款161.17亿元

本报讯(记者 谭明 通讯员 王强)11月27日,记者从市发展改革委获悉,今年以来,我市大胆创新“信易贷”工作,推出相关产品41个,发放信用贷款161.17亿元,助力信用资本转化为金融资产,用真金白银惠民助企。

“信易贷”平台是覆盖全国、兼容地方、涵盖多种融资服务模式的一站式服务平台,是一种以市场主体的信用为核心条件,金融机构以提升风险管理能力为立足点,减少对抵押担

保的过度依赖,提高市场主体贷款中信用贷款占比的贷款方式。为提高“信易贷”的便捷性,我市在积极引导各类金融机构和中小微企业入驻全国“信易贷”平台的同时,在全省率先建成“一网一库一平台”,通过归集,共享发改、市场监管、人社等46家单位6500多万条基础信用数据,实现了信用数据的“即用即查”。考虑到“三农”领域农银信息不对称问题,我市主动创新开发农户信用信息系统。

在产品创新上,我市积极结合社会及区域特点,创造性地开发了“战疫劳模贷”“常德快贷”“常德金融超市”等产品。其中,“战疫劳模贷”针对新冠肺炎疫情对经济社会的影响,向市规模以上劳模为实际控制人、控股股东的企业和个体工商户提供“额度高、成本低、用途广、期限长”的专属信贷产品。这是全国首创,截至目前,已向30家劳模领办企业发放贷款1.8亿元。而“常德快贷”依托“我的常德”APP和

手机银行,为中小微企业和个人提供优惠信用贷款。截至目前,已累计签约授信4.87万户,授信总额54.93亿元,用信发生额94.3亿元,不良率仅为0.63%。“常德金融超市”则按照“金融超市”理念打造,以信用数据为基础,打造面向全市企业和个人,集政银企信息沟通、交易撮合、企业个人信用评估、线上放贷、信贷风险补偿等多项功能于一体的24小时“全天候”金融超市。该平台计划年底建成并试运行。

## 柳叶湖旅游度假区文旅产业风生水起

■三年来,累计签约亿元以上项目13个,生产总值年均增长9%以上

本报讯(记者 孙玮峰 通讯员 曾轶)日前,记者从柳叶湖旅游度假区获悉,在推进开放强市产业立市战略进程中,该区文旅产业风生水起,三年来,累计签约亿元以上项目13个。今年前10月,累计接待游客190.2万人次,实现旅游综合收入11.67亿元。

柳叶湖旅游度假区是常德文旅康养千亿产业集群的主阵地,全力发展文化旅游、生命健康、大数据和金融

服务产业。该区立足山、水、田园、城市的资源禀赋,构筑了“一核、两环、五片”的空间结构。三年来,该区累计签约国际会展小镇、月光水城、熙月小镇、卡乐星球等13个亿元以上项目,其中5亿元以上产业项目8个,10亿元以上项目4个。欢乐大世界、卡乐星球、常德河街、德国风情街、柳湖沙月等精品项目相继推出,先后获得4个上海大世界基尼斯纪录,形象旅

游商品“柳叶壶”荣获中国特色旅游商品陶瓷类金奖;形象宣传片亮相外交部全球推介会,被评为“最受游客满意的旅游胜地”“中国最佳生态康养旅游胜地”“全国优质人气名湖十佳”。为进一步提升柳叶湖人气,该区将省内和境外游客团队紧紧“捆绑”,牵头成立常德城市旅游联盟,与14个市州、750家旅行社结盟联盟。2019年,全区共接待游客312万人次、

实现旅游综合收入18.5亿元,分别增长38.5%和26.5%,省外和境外游客团队增长70%以上。

文旅产业方兴未艾,带动全区经济运行质量进一步优化。据统计,柳叶湖旅游度假区开放强市产业立市三年行动以来,生产总值年均增长9%以上,高于全市平均水平;一般公共预算收入年均增长20%以上;服务业对税收的贡献率达到80%。

## 桃源四季度集中签约25.7亿元

本报讯(记者 何花 通讯员 李明 彭伟桐)11月26日,桃源县举行今年第四季度招商引资项目集中签约仪式,现场签约金额达25.7亿元。

此次签约项目涉及风力发电、电子制造、体育用品、生态养殖等多个领域。为破解桃源县中小企业“融资难”“融资贵”难题,签约仪式上,桃源县人民政府还分别与农行湖南省分行和农行常德市分行签订了战略合作协议,双方还约定在“三农”、基础设施建设、重点工程建设、新兴产业发展、园区金融机构设立等方面开展合作。

近年来,桃源县委、县政府致力于构建更加“亲近”“清新”的政商关系;致力于构建更加优越的交通区位,集空港、高铁、高速、水运于一体的立体交通体系已基本形成;致力于构建更加立体的园区载体,桃源高新区连续多年获评省级先进园区,并于2019年荣获省园区高质量发展奖,这些优势为企业成长壮大打下了坚实基础。据了解,截至目前,桃源县已新签约亿元以上项目34个,签约金额154.8亿元,其中9个项目已建成投产;在建项目23个,其中5个项目预计年底前建成投产。

## 建行“订单融”助推出口贸易

本报讯(记者 朱璐露 通讯员 屠家宁)近日,湖南奇洛电工器材有限公司通过“订单融”获得由建行临澧支行提供的500万元贷款,这是临澧县首笔“订单融”贷款。

根据省委、省政府政策导向及湖南财政厅、商务厅、国税局出台的《湖南省中小微企业外贸企业出口融资无抵押担保+银行优惠政策暂行办法》,建设银行湖南省分行出台了“订单融”产品及相关业务操作流程。“订单融”是指依法设立、具有法人资格的担保机构和建行,为出口型企业提供的无抵押式增信担保的信用类融资服务,具有客户准入门槛低、目标客户分布广、单笔融资金额小等特点。“订单融”业务客户实行名单制管理,白名单由商务局按季度发布。

奇洛电工是临澧县重要的外贸出口企业。运营初期,由于流动资金短缺、经营困难,建行临澧支行第一时间组建服务团队,在人民银行临澧支行和建行常德市分行国际业务部的指导下,利用创新信贷产品“订单融”为企业提供信贷支持,并在政府风险补偿模式下,与临澧县财鑫担保公司合作,积极向建行湖南省分行申报贷款,满足其生产融资需求。奇洛电工负责人感激地说:“对于我们这种运营初期的企业,‘订单融’贷款真是雪中送炭。目前公司运营良好,海外订单需求旺盛。”

## “拼多多常德优品馆”即将上线

本报讯(记者 何花 通讯员 陈虹光)日前,记者从全市开放型经济暨“拼多多常德优品馆”启动仪式筹备工作调度会上了解到,我市计划加大与“拼多多”合作力度,联合设立线上“常德优品馆”,打造“拼多多”线上年货节。

据介绍,早在2018年,“拼多多”

平台招商和运营部门就在我市举办了“拼多多”常德专场招商会。会后,常德市易联商贸有限公司、湖南省南北特电商科技有限公司、常德千牛电子商务有限公司等本土企业与“拼多多”签约合作并取得可观效益。但由于宣传推介力度不够,我市

很多优势产业、优良企业、优质产品还未入驻到“拼多多”平台。此次合作旨在与“拼多多”共同推动我市消费品类及生物医药类企业向线上转型,积极培育我市农产品区域公用品牌,助力我市旅游产业数字化迭代升级,支持常德企业借力“拼多多”平台